



Vi söker en

## Teknisk innesäljare

Vårt team på Thermotech Center Sundsvall behöver förstärkning för att kunna ge våra kunder den bästa servicen. Tillsammans med Utesäljaren arbetar du med både befintliga och nya kunder. Som Teknisk innesäljare får du en varierande vardag med frihet under ansvar samt möjlighet för stöttnings i ditt dagliga arbete.

### Dina huvudsakliga arbetsuppgifter är att:

- Hjälpa våra kunder med offerter, orderhantering och teknisk support via mail, telefon och personliga möten i vår butik.
- Sköta vår lokala välsorterade butik och lager så att det alltid finns det våra kunder behöver.
- Ibland följa med på gemensamma kundbesök runtom på vår region, som sträcker sig från Gävleborg i söder till Jämtland i Norr.
- Delta vid event och informationsträffar för våra lokala kunder i Sundsvall.

### Utbildning, erfarenhet och personliga egenskaper:

- Teknisk utbildning eller erfarenhet av liknande arbetsuppgifter.
- Goda kunskaper i MS Office och god systemvana.
- Mycket goda kunskaper i svenska och goda kunskaper i engelska, både i tal och skrift.
- B-körkort är ett krav.
- Kunskaper inom CAD är meriterande med inte ett krav.
- Ett tekniskt intresse och vilja att lära sig nya saker.
- Kunskaper inom VVS är meriterande men inte ett krav, då du får en intern utbildning av oss om våra produkter.

Du kommer att ha många kontaktytor både med kunder och dina medarbetare och det kräver att du är serviceinriktad och trivs med samarbete. De flesta vardagskontakter har du på svenska, men koncernspråket är engelska. Vi uppskattar att du har förmågan att självständigt ta ansvar för dina arbetsuppgifter och arbeta strukturerat och noggrant.

### Vi erbjuder

Vi erbjuder en trygg anställning i ett kollektivanslutet företag med goda personalförmåner. Hos oss på Thermotech kommer du att få ett viktigt och varierande arbete hos ett innovativt och växande företag. Eftersom vi är en del av en global koncern finns det möjlighet för samarbete och integration med kollegor runt om i världen. Precis som den koncern vi ingår i, är Thermotech är ett värderingsstyrt företag. Vårt ledord är ”Omtanke”, vilket genomsyrar hela verksamheten.

### Frågor om tjänsten besvaras av;

Robin Nykvist, Tel: 060-64 70 96 och e-post: [robin.nykvist@thermotech.se](mailto:robin.nykvist@thermotech.se)

Välkommen med din ansökan så snart som möjligt, dock senast 13 oktober 2024.



**Inför rekryteringsarbetet har vi tagit ställning till rekryteringskanaler och marknadsföring. Vi undanber oss därför bestämt kontakt med mediesäljare, rekryteringssajter och liknande.**

*Thermotech Scandinavia AB utvecklar, tillverkar och projekterar kompletta system för värme- och vattendistribution. Vi säljer och levererar våra skräddarsydda systemlösningar direkt till professionella kunder (B2B) utan mellanhänder. Vårt mål är att förenkla kundens vardag med en hög och kompetent servicenivå, smarta systemlösningar och funktionella produkter som är enkla att installera. Thermotech grundades i Sollefteå 1996 och där, i de norrländska skogarna, finns vår fabrik med produktion och huvudlager än idag. I vår fabrik och på våra åtta Thermotech Center i Sverige och dotterbolag i Finland, hittar du våra medarbetare. Thermotech Scandinavia AB har ledningssystem för kvalité och miljö som uppfyller kraven enligt ISO 9001 och 14001. Thermotech ägs sedan 1 mars 2022 av det börsnoterade finska bolaget Purmo Group Plc. Läs gärna mer om oss på [www.thermotech.se](http://www.thermotech.se)*



We are hiring a

## **Technical Sales person**

Our team at Thermotech Center Sundsvall needs reinforcement to be able to give our customers the best service. Together with the Regional Sales Manager, you will work with both existing and new customers. As a Technical Salesperson, you get a varied everyday life with both freedom and responsibilities and the opportunity for support in your daily work.

### **Your main tasks are to:**

- Help our customers with quotes, order processing and technical support via email, phone and personal meetings in our store.
- Managing our local well-stocked store and warehouse so that our customers always have what they need.
- Sometimes join the regional sales manager at customer visits around our region, which stretches from Gävleborg in the south to Jämtland in the north.
- Participate in events and information meetings for our local customers in Sundsvall.

### **Education, experience and personal qualities:**

- Technical education or experience of similar tasks.
- Good knowledge of MS Office and good system experience.
- Very good knowledge of Swedish and good knowledge of English, both spoken and written.
- B-driving license is a requirement.
- Knowledge of CAD is an advantage but not a requirement.
- A technical interest and willingness to learn new things.
- Knowledge of plumbing is an advantage but not a requirement, as you will receive internal training from us about our products.

You will have many contact surfaces both with customers and your coworkers and it requires you to be service-oriented and thrive on cooperation. Most of your everyday contacts will be in Swedish, but the group language is English. We appreciate that you have the ability to independently take responsibility for your tasks and work in a structured and thorough manner.

### **What we offer**

We offer a secure employment in a collectively affiliated company with good staff benefits. With us at Thermotech, you will have an important and varied job in an innovative and growing company. As we are part of a global group, there are opportunities for collaboration and integration with colleagues around the world. Just like the group we are part of, Thermotech is a value-driven company. Our motto is “Caring”, which permeates the entire business.

### **Questions about the position are answered by;**

Robin Nykvist, Tel: 060-64 70 96 and e-mail: [robin.nykqvist@thermotech.se](mailto:robin.nykqvist@thermotech.se)

Welcome with your application as soon as possible, but no later than October 13, 2024.



*Thermotech Scandinavia AB develops, manufactures and designs complete systems for heat and water distribution. We sell and deliver our customized system solutions directly to professional customers (B2B) without intermediaries. Our goal is to simplify the customer's everyday life with a high and competent level of service, smart system solutions and functional products that are easy to install. Thermotech was founded in Sollefteå in 1996 and there, in the northern forests, is our factory with production and main warehouse still today. In our factory and at our eight Thermotech Centers in Sweden and subsidiaries in Finland, you will find our employees. Thermotech Scandinavia AB has a management system for quality and environment that meets the requirements of ISO 9001 and 14001. Thermotech is owned since March 1, 2022 by the listed Finnish company Purmo Group Plc. Read more about us at [www.thermotech.se](http://www.thermotech.se)*